



BORSI GmbH & Co. KG ist einer der führenden europäischen Hersteller für Formgebung und Veredelung von Kunststoffelementen in der Automobilindustrie und im Bereich Leuchtwerbesysteme mit rund 150 Mitarbeitern.

Unser Anspruch ist unser Versprechen: Ästhetik, Präzision und kompromisslose Qualität.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir ab sofort einen

Key Account Manager Automotive (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Neuaquise und Erschließung neuer Produkt- und Marktsegmente im Automotive-Umfeld (OEM und Tier1-n)
- Betreuung eines ausgewählten Kundenkreises und Ausbau von bestehenden Geschäftsbeziehungen
- Marktanalyse
- Koordination von Anfragen sowie Angebotsausarbeitung in Abstimmung mit den Vertriebsinnendienst
- Präsentation und Nachverfolgung von Angeboten
- Führen von Auftragsverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss
- Erstellen von Besuchsberichten sowie Reportings

Unsere Anforderungen:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung mit entsprechender Weiterbildung
- Mindestens 3 Jahre Vertriebserfahrung in der Automotive-Branche (OEM und/oder 1st, 2nd Tier) sowie nachweisliche Erfolge
- Souveränes Auftreten und sehr gutes Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative und gleichzeitig Teamfähigkeit
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft (im Wesentlichen in Deutschland jedoch auch innerhalb Europa)

Wir bieten:

- Eine vielseitige Tätigkeit in einem spannenden und attraktiven Arbeitsumfeld
- Anspruchsvolles und selbständiges Arbeiten in einem tollen Team
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Leistungsgerechte Vergütung
- Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersversorgung

Wir freuen uns auf Ihre vollständige, aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin, gerne per E-Mail als PDF-Datei an:

career@borsi.de
BORSI GmbH & Co. KG
Frau Anja Schmid, Personalwesen, Tel.: 0781 500-241

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann kommen Sie in unser Team und werden BORSIANER.

